

全國大專院校期刊採購暨 政府採購法研討會

林愉珊

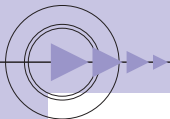
線上圖書館讓出版商變成最賺錢的網路公司～Forbes (Nov. 2002) 在全球媒體深陷蕭條之際，總部位於倫敦的出版公司里德·艾澤菲爾 (Reed Elsevier) 卻是一枝獨秀，不但以 80 億美元的營收傲視全歐洲，其中來自線上資訊服務的收入更高達 15 億美元。在學術傳播 (scholarly communication) 的過程，期刊發表的文獻是最主要的傳播媒體，全世界同時扮演作者及讀者之各學科領域的研究者，投稿時須簽署「版權讓渡書」，從此版權的歸屬為出版社所有而非作者所有，並將科學家所發表的文獻視為商品而非公共財 (public goods)。根據 King and Tennopir 的研究，在 1977 年平均每位科學家個人擁有 5.8 本學術期刊，平日研究所需的資訊 68% 來自個人館藏；但在今日每位科學家個人訂購的期刊下降到 2.2 本，只有 27% 的資訊來自個人所訂購的期刊，55% 則需仰賴圖書館訂購的電子和紙本期刊。圖書館在數位化之後，讀者是否更依賴圖書館呢？答案顯然是肯定的。

期刊訂價會受到很多因素的影響，如訂購戶數減少、紙漿費用的調幅、電子版是否另行收費，其他如外幣匯率、其他採購條件 (預付款還款保證、服務費比例……等) 皆影響期刊價格。學術期刊出版社的併購和世界各行業一樣的精彩，簡單來說目前已經是「三分天下」的時代——Elsevier 集團、Walter Kluwer—OVID 集團及其他中小型出版社。每年預估的價格和底價是否合理成為館員很大的挑戰，也成為能否順利決標的重大因素。不論是到出版社網站查價，或是要求代理商報價，都必須再加上服務費用，並考慮電子版是否須額外付費。期刊採購與一般商品之採購最大不同的地方在於預付款機制，在政府採購法施行後，對於這樣的風險要求得標商辦理全額的「預付款還款保證」。代理商宣稱臺灣因為實施政府採購法而使他們增加了成本，所以圖書館也必須分攤他們的成本。

此問題不僅讓各校主事者和圖書館員一起頭痛，也讓政府採購法的主管機構——公共工程委員會注意許久。92 年 9 月 5 日在政大的研討會裡，期刊代理商 (agents) 宣稱自己無力解決，應該把出版社找來才能解決問題，其實國際間已經有許多圖書館和學術期刊出版社的對話了。美國研究圖書館協會 (Association for Research Libraries, 簡稱 ARL) 是致力於改變此一現況的團體，他們認為解決期刊市場價格問題最好的方式是創造競爭，鼓勵原本在 Elsevier、Wiley、Springer……出版社擔任編輯的教授們從商業性出版社辭職，另創新刊與原期刊競爭，這似乎是抑制價格最有效的方式。

並非只有圖書館員感受到期刊價格的壓力，此一結構性問題亦非直接面對出版社的圖書館員所能解決，生物醫學領域研究者，如美國 NIH 的前院長 Dr. Harold Varmus，他很早就意識到期刊費用高漲的問題，建議投稿時由作者或研究計畫付費，成立 Public Library of Science (PLOS) 做為同儕審查、出版及網站維護費用，但這些努力須要時間來建立新期刊的影響力。這些 Open Access 的機制還有 Stanford Univ. 的 Highwire，許多在此網站的學會期刊可免費使用時效性較舊的期刊全文，Journal of Biological Chemistry 甚至在一年前的全文就已經全面開放供大眾使用了，但其他商業性出版社卻仍是漲勢驚人！

圖書館員必須全面地注意影響期刊價格的變數，並靈活地在館藏上做調整，因為目前電子資源已成為主流館藏，加上出版社大多以套裝 (package) 銷售的情況下，各館館藏的重複性變得極高，使得臺灣各圖書館合作館藏發展的偉大目標變得更加困難，因此，買方的館員和讀者能做的有：



1. 有電子期刊則不購買紙本

購買紙本時，就算來年不續訂，圖書館仍保有紙本館藏，而電子館藏卻非如此，很多出版社都要求必須每年續訂才能使用電子版，若是決標太晚而來不及註冊，那麼所有的 backfile 都不能順利下載全文了，於是館員被迫先刪訂不和電子版綁在一起訂購，或合約已到期之出版社的紙本期刊，館員也只能請出版社合理地訂定計價模式了！

2. 在外幣匯率較好時，先購買外幣以便未來所需

持有外幣資產是操之在買方的籌碼之一，館員不僅每天都關心美元對臺幣的波動，也相當關注歐元對美金的變化以掌握價格不確定的因素，但這也需要採購單位、會計和審計單位的配合，例如機構可以在美金或歐元匯價較好時（如 1：30）先買外幣存於帳戶以減少匯差風險。但政府機構好像只能購買公債、國庫券及其他，而不能持有外幣，主計處能購買此類遠期外匯以便避險嗎？

3. 圖書館將被迫直接向出版社下訂單以減少服務費

館員當然可以直接向較大的期刊出版社下訂單，且自行向出版社催缺，但出版社能接受分期付款嗎？讓圖書館每二個月或每季結帳付款？或是出版社能接受政府採購法的預付款還款保證機制？

4. 以共同供應契約採購期刊

期刊可以比照電腦、印表機等共同供應契約的方法來訂購嗎？期刊代理商在報價時，除了考慮前文所述的各項因素，還將每個圖書館購買的期刊種數拿來決定服務費的比例，那麼在共同供應契約網站中所呈現的期刊價格是否為最低價呢？若該網站中沒有的期刊，圖書館是否得另外進行一次標案呢？

Journal of the Formosa Medical Association 是國內第一本登上 SCI 的刊物，圖書館員試圖在學術傳播中扮演更重要的角色，試想若將該期刊的電子版與 Pubmed 做了完整的連結，那麼它在國際上將具更高的能見度，期刊出版單位也可以節省支付國外出版社編輯出版的經費，此構想和前文所提的 Public Library of Science 可能是殊途同歸的。我們很期待學術期刊的作者和讀者們一起來關心這樣的議題，因為依循現狀就只會讓情況更加惡化而已，有機會就與出版社對話吧！

